n°15, Sept. 2006

EUREQUA

Equipe Universitaire de Recherche en Economie Quantitative

EDITO

Jean- Olivier HAIRAULT,
Directeur de l'équipe EUREQua

La rentrée est l'occasion de présenter les séminaires de recherche dans lesquels Eurequa est impliquée, parfois en coopération avec d'autres équipes de Paris 1 ou des institutions extérieures. Ces séminaires couvrent une large palette de spécialités et sont représentatifs des champs couverts par l'équipe :

- Travail et Microéconomie Appliquée (TEMA)
- Economie de l'environnement et des ressources naturelles
- Economie Industrielle
- Economie et Psychologie
- Macroéconomie
- Microéconomie et Décision (MED)
- Séminaire Transition
- Séminaire Economie de l'innovation
- Séminaire des doctorants (avec l'équipe Team)

Je vous renvoie au site d'Eurequa (http://eurequa.univ-paris1.fr) pour une présentation plus détaillée. Je me contenterai de souligner leur objectif commun qui est d'offrir un espace propice à la diffusion d'un savoir à la frontière des recherches en économie. Ils permettent d'assister à des présentations de chercheurs reconnus et d'attirer l'attention de ces derniers sur les travaux de l'équipe. Ces séminaires sont donc tournés vers l'extérieur, souvent sur l'étranger. Ils sont un vecteur important de l'insertion de Paris 1 dans la communauté scientifique internationale. Ils permettent également, puisque ces séminaires se veulent ouverts, de croiser de nombreux collègues parisiens.

La pluralité et la vitalité de ces séminaires constituent une étape importante pour la recherche en économie à Paris 1. Cette évolution a été rendue possible par la participation active des chercheurs d'Eurequa, mais également par l'intégration enfin effective des différentes équipes de recherche à Paris 1 et la coopération plus intense avec Paris-Jourdan dans le cadre de l'Ecole d'Economie de Paris.

ZOOM

Expérimentons ! -Guillaume Hollard,
Maître de Conférences à l'université de Marne-la-Vallée, en délégation CNRS au laboratoire EUREQua

L'économie expérimentale a connu un développement rapide ces dernières années, suscitant un intérêt accru pour cette pratique pourtant déjà ancienne. L'attribution du prix Nobel en 2002 à Daniel Kahneman et Vernon Smith atteste de la reconnaissance de l'économie expérimentale par la communauté des économistes. Eurequa était jusqu'à présent resté relativement à l'écart de ce mouvement, même s'il convient de signaler les travaux précurseurs de Michèle Cohen. La mise en place d'un laboratoire d'économie expérimentale au rez-de-chaussée de la Maison des Sciences économiques, obtenue grâce aux efforts de Claude Meidinger et Louis Lévy-Garboua, offre désormais aux chercheurs un nouvel outil pour leur recherche.

Des démarches ont été entreprises récemment pour permettre ainsi aux chercheurs intéressés par ce domaine, de mener plus aisément leurs expériences. Le développement d'un laboratoire à la MSE est une action commune avec d'autres laboratoires parisiens. L'objectif est de rassembler les forces pour obtenir une taille critique.

De réelles difficultés existent pour parvenir à une structure complètement opérationnelle. Les canons de l'économie expérimentale recommandent en effet de rémunérer les sujets en argent liquide à la fin de l'expérience. Cela a pour but d'inciter clairement les sujets à adopter un comportement conforme à leur intérêt. Ce souci scientifique est assez mal partagé par les instances de tutelles, qui se trouvent face à un réel problème juridique : rémunérer, en liquide !, des gens qui n'ont pas de contrat de travail. Le problème n'est pas qu'anecdotique, et devrait trouver une solution dans le futur.

Au delà de ces aspects très terre à terre, la pratique de l'économie expérimentale suscite de nombreuses interrogations chez les économistes, à Eurequa comme ailleurs. Cette courte note se propose de revenir sur quelques uns des débats qui entourent l'économie expérimentale depuis un demi siècle. Un des premiers expérimentateurs a sans doute été Chamberlin à propos de la concurrence imparfaite. Mais les chercheurs les plus nombreux à utiliser l'expérimentation ont été les théoriciens des jeux. Prédire le résultat d'une interaction stratégique conduit à élaborer des concepts d'équilibre (l'équilibre de Nash pour ne citer que l'exemple le plus connu). Assez naturellement, ces concepts ont commencé à être testés en laboratoire dès les années cinquante. Ces premiers tests concernaient notamment le dilemme du prisonnier, apparu en 1950. La théorie de la décision a suivi le mouvement, et depuis les fameuses expériences d'Allais en 1953, les tests empiriques des théories du comportement dans l'incertain se sont multipliés.

L'importante attention dévolue à ces deux domaines _ le comportement dans l'incertain et la théorie des jeux _ occulte parfois la richesse des sujets abordés. La capacité à se coordonner pour financer un bien public, en est un exemple, qui a fait l'objet de multiples tests.

Au cours du temps, un des apports majeurs de l'économie expérimentale a été d'élaborer différents jeux simples, qui mettent en évidence les limites des théories contemporaines dans leur capacité à expliquer les comportements réels. Le dilemme du prisonnier et le jeu de l'ultimatum sont autant de jeux simples qui permettent de mettre en évidence un décalage entre prédictions théoriques et comportements observés. Parallèlement, les travaux de Vernon Smith montraient que, dans des environnements marchands adéquats, les sujets apprennent rapidement à se comporter d'une manière conforme à celle décrite par la théorie économique. Les partisans de la rationalité, comme ses détracteurs, trouvaient dans l'économie expérimentale de quoi conforter leur propre vision des choses.

Les remises en cause récurrentes des différentes théories ont néanmoins conduit à revoir certaines modélisations. Cette impulsion vers plus de réalisme a donné lieu à des modèles prenant en compte l'altruisme des agents économiques. De même, il est vraisemblable que les développements des modélisations du comportement dans l'incertain, et la remise en cause de l'espérance d'utilité comme critère de décision, doivent quelque chose à l'économie expérimentale. Comme on peut le constater, le but n'est plus simplement de

tester des prédictions théoriques. Un objectif plus ambitieux devient d'être capable de forger des modèles qui résistent au moins à quelques tests empiriques élémentaires.
Ce souci de réalisme est souvent perçu avec scepticisme. Si l'on admet qu'un des aspects importants de la modélisation économique est de disposer de modèles transposables d'un contexte à un autre, modifier à la marge les modèles existants en fonction du contexte risque de conduire à une myriade de modèles, qui n'auraient finalement plus de rapport entre eux. L'argument le plus courant étant qu'il est toujours possible d'expliquer n'importe quel comportement en prenant une fonction d'utilité adéquate.
La vague actuelle de l'économie comportementale peut donc être vue comme un moyen de répondre à ces critiques. L'objectif annoncé par les fondateurs est d'introduire un souci de réalisme dans la théorie économique, sans pour autant renoncer à des modèles généraux. Pour cela, ils proposent de se limiter à l'introduction, dans la fonction d'utilité, d'un paramètre unique choisi de façon à augmenter, autant que faire se peut, le pouvoir explicatif des modèles.
A peine établi, ce mouvement est contesté, toujours au nom du réalisme, par la récente vague auto baptisée de « *field economics* ». Le principe est alors de remettre en cause la validité des expériences, en jugeant trop biaisé le recrutement des sujets dans les laboratoires d'économie expérimentale.
Comme on aura pu le constater, le débat est aujourd'hui ouvert sur le rôle et le devenir de l'économie expérimentale. Ajoutons que les domaines de la théorie économique aujourd'hui converti à l'économie expérimentale ne cesse de croître. Il existe même de la macroéconomie expérimentale (qui fait quelques adeptes au sein du laboratoire)
Espérons que ces quelques lignes, et, surtout, la mise à disposition d'un nouvel outil entraîneront un plus grand nombre encore de chercheurs dans la voie prometteuse de l'expérimentation en économie.

Les Colloques organisés et co-organisés par l'Equipe

√. **DYNARE Conference**
Septembre 4-5, 2006

http://www.cepremap.cnrs.fr/juillard/paris06/

√. **Risk,Uncertainty and Decision 06 : RUD'06**
Juin, 28,29 & 30

http://www-sysdef.lip6.fr/RUD2006/practical.php

√ . **Workshop on the Impact of Oil Boom in the Caspian Basin**
Juin 2nd, 2006- Paris

http://roses.univ-paris1.fr/

√ . **NSF/NBER Conference - On Decentralization 2006**
Avril 6, 7, & 8

http://www.decentralization06.com/

MOUVEMENTS

DEPART :

√. **Stéphane Carcillo,** Chercheur au FMI (détachement pendant 2 ans)
√. **El Hadji Fall,** Post-Doc, Pays-Bas
√. **Falilou Fall,** DGTPE, Service retraite
√. **Nicolas Million,** Banque de France
√. **Solène Tanguy,** MCF Université de Grenoble
√. **Jean-Philippe Tropéano,** Professeur à l'Université de Grenoble.
√. **Alexis Parmentier,** MCF à l'Université d'Evry.
√. **Florent Pratlong,** Assistant à l'Ecole Centrale
√. **Estelle Viger,** DARES

ARRIVEE :

√. **Fabio Mariani,** MCF à l'Université de Paris 1 Panthéon-Sorbonne
√. **Rachid Moutri,** CDD Gestionnaire CES – Eurequa

ARRIVEE DOCTORANTS

√. **Dramane Coulibaly,** Directeur de recherche : Hubert Kempf
√. **Lin Guo,** Directeur de recherche : Hubert Kempf
√ **LLENSE Fabienne**, Directeur de recherche : Pierre Cahuc
√. **Chantal Marlats,** Directeur de recherche : Jean-Marc Tallon
√. **Magali Recoules,** Directeur de recherche : Bertrand Wigniolle

Les Collaborations à l'Etranger

√. **Nicolas Million,** Brown University, Rhode Island, USA, juin/juillet 2006.
√. **Thomas Seegmuller**, Université Catholique du Portugal, Lisbonne, du 19 au 24 juin.

LES VISITEURS

√. **Klaus Abbink**, University of Amsterdam, juin 2006.
√. **Kajii, Atsushi**, Kyoto University, septembre 2006.
√. **Roger Farmer** de l'université d'UCLA, septembre 2006.
√ **Pioro Gottardi,** Université de Venise, août 2006.
√. **Celine Nauges**, LERNA-INRA, Toulouse, et Asa Lofgren, Department of Economics, University of Goteborg, Suede, 25-27 septembre 2006.
√. **Mernouche Ouada,** UPPSALA University, Juin 2006
√. **Jason Shogren,** University of Wyoming, octobre 2006.
√. **Michael Woodford**, Columbia, New York, septembre 2006.

LES THESES

√. Jacques Esso

Soutenu le 18/10/06
Titre de la thèse : Changement technologique, croissance et inégalités: l'importance du capital humain et des institutions
Directeur de recherche : Antoine d'Autume

L'objet de cette thèse est de montrer que le changement technologique constitue un facteur déterminant de la croissance économique et de la dynamique des inégalités entre pays. Il s'agit plus précisément de montrer que le changement technologique représente un canal par lequel les effets de l'éducation, des imperfections des marchés de capitaux et des institutions influencent la croissance économique et la convergence à long terme. Nous montrons que la distribution du capital humain détermine les choix d'occupation des agents hétérogènes de par leurs niveaux de capital humain, la croissance économique et la convergence d'une économie technologiquement en retard. Pour un pays développé, la croissance économique dépend positivement du nombre d'agents investissant dans la R&D. L'effet positif du capital humain est transmis à la croissance via le changement technologique. Nous montrons que les imperfections des marchés de capitaux impliquent un rationnement des crédits des agents qualifiés et réduisent, par conséquent, la croissance économique. L'effet des crédits sur la croissance économique est positif mais transite par le changement technologique. Nous montrons que, pour une économie démocratique à fortes inégalités de revenus, la corruption politique réduit le taux de taxation et le niveau moyen du capital humain, mais accroît le niveau d'accumulation et élève le taux de croissance lorsque la contribution du capital humain dans le produit est faible.

√. Lucie Ménager

Soutenue le 15/09/06
Titre de la thèse : Communication, Connaissance Commune et Consensus
Directeur de recherche : Jean-Marc Tallon

Cette thèse vise à dégager l'unité des travaux sur la connaissance commune, réalisés à la suite de l'article fondateur d'Aumann (« Agreeing to Disagree », 1976). Elle se compose de six chapitres. Les deux premiers présentent la modélisation de la connaissance utilisée, ainsi que les résultats de la littérature. Les trois suivants sont des contributions originales à la littérature. Le dernier compare les propriétés des conditions introduites dans les chapitres 3 et 4 avec les conditions de la littérature. Dans le chapitre 3, on généralise le résultat d'Aumann et de Cave [1976] et Bacharach [1985] au cas où la connaissance commune porte sur une statistique des décisions individuelles. On montre que si les règles de décisions suivies par les agents sont stables par l'union équilibrée, et si la statistique est exhaustive, alors la connaissance commune d'une statistique des décisions individuelles implique le consensus. Dans le chapitre 4, on étudie les conditions sous lesquelles la communication des décisions individuelles peut mener au consensus. On montre que des conditions suffisantes sont que le protocole de communication soit équitable, et que les agents communiquent leur action optimale, c'est à dire l'action qui maximise leur espérance d'utilité. Le chapitre 5 part du constat que différents protocoles de communication conduisent à des issues différentes, en termes de consensus et de montant d'information apprise par les agents pendant le processus. On montre que s'il est connaissance commune parmi des agents que certains d'entre eux sont en désaccord à propos du protocole à utiliser, alors le consensus est le même quel que soit le protocole.

LES PUBLICATIONS

- Ouvrages

Andreff, W., *La transition vers le marché et la démocratie: Europe de l'Est, Europe centrale et Afrique du Sud*, (sous la direction de WA), Editions La Découverte, Paris 2006.

Encoua D. et R. Guesnerie, "Politiques de la concurrence" Rapport Conseil d'Analyse Economique, *La documentation Française*, 2006.

Kempf H., *Macroéconomie* , HyperCours, Cours Documents Exercices, 2ème édition, ed : Dalloz, 2006.

- Articles

Andreff, W., " La concurrence pour l'investissement direct étranger entre les anciens et les nouveaux membres de l'Union européenne ", *Economie Appliquée* n°4, pp. 71-106, 2005

Andreff, W. et J.F. Bourg "Broadcasting rights and competition in European football" dans C. Jeanrenaud, S. Kesenne, eds., *The*

Economics of Sport and the Media, Edward Elgar, pp. 37-70, 2006.

Andreff, W., "L'analyse des institutions dans la "nouvelle économie comparative", dans W. Andreff, dir., *La transition vers le marché et la démocratie: Europe de l'Est, Europe centrale et Afrique du Sud*, Editions La Découverte, pp. 23-4, 2006.

Andreff, W., "De l'utilité d'un compte du sport pour l'analyse économique du sport", dans *Données et études statistiques.* Jeunesse, Sports et Vie Associative. Recueil des travaux et publications de la mission des études, de l'observation et des statistiques, Ministère de la Jeunesse, des Sports et de la Vie Associative, pp. 147-156, 2006.

Andreff, W., "Derechos televisivos desiguales y desequilibrio competitivo en Europa ", *Vanguardia*, n° 20, julio-septiembre 2006, pp. 30-38.

Ayong Le Kama A. et K. Schubert, " Ressources renouvelables et incertitude sur les préférences des générations futures ", *Revue d'Economie Politique*, n°2, 2006.

Bosi, S. et T. Seegmuller, "Optimal cycles and social inequality: What do we learn from the Gini index? ", *Research in Economics* 60, pp. 35-46,2006.

Cahuc P. et A. Zylberberg, "L'impact des réductions de cotisations sociales", *Les Cahiers Français*, n° 327, 2005.

Cahuc P. et A. Zylberberg, "Les avancées de la nouvelle microéconomie ", *Les Cahiers Français*, n° 327, 2005.

Cahuc P. et A. Zylberberg, "Et demain ? (sur le marché du travail)", *Liaisons Sociales,* Hors Série, Octobre 2005.

Cahuc, P. et S. Carcillo, "Que peut-on attendre des contrats nouvelle embauche ? ", *Revue Française d'économie*, n°1, pp. 37-86, 2006.

Cahuc P., F. Kramarz et A. Zylberberg, "Les ennemis de la concurrence et de l'emploi", *Commentaire,* n° 144, 2006.

Carcillo, S. M. Castanheira, V. Galasso, G. Nicoletti, E. Perotti et L. Tsyganok (2006), "How to gain political support for reforms", part II *in* T. Boeri, M. Castanheira, R Faini and V. Galasso, *Structural Reforms Without Prejudices,* Oxford University Press.

Carcillo, S. , "Réformes du marché du travail en Espagne et au Danemark", *Economie et Prévision*, n°172, 2006.

Delavallade C. "Corruption and Distribution of Public Spending in Developing Countries." *Journal of Economics and Finance*, Vol. 30 (2), pp. 222-239, 2006.

Encoua D., C. Crampes et A. Hollander, "Competition and intellectual property rights in the European Union", in *New Developments in UK and EU Competition Policy,* Roger Clarke and Eleanor Morgan eds., Edward Elgar, Chattenham, UK and Northampton, MA, USA, 2006.

Encoua D., D. Guellec et C. Martinez " Patent systems for encouraging innovation : lessons from economic analysis", *Research Policy*, 2006.

Encoua D. et Y. Lefouili, "Choosing intellectual protection : Imitation, patent strength and licensing, CESifo WF 1715", *Annales d'Economie et de Statistique*, 2006.

Fodha M., " Maintenance environnementale et politique fiscale optimale dans un modèle à générations imbriquées ", *Recherches Economiques de Louvain*, n°4, pp. 413-426, 2005.

Hairault J.-O., Langot F. et Sopraseuth T. (2006), «Le double dividende des politiques incitatives à l'allongement de la durée de vie active», *Revue économique*, vol.57, n°3, pp.449-460.

Hungerbühler M., E. Lehmann, A. Parmentier et B. Van der Linden "Optimal Redistributive Taxation in a Search Equilibrium Model ", *Review of Economic Studies*, 73(3), 2006.

Kempf H., et S. Rossignol, " Growth, inequality and integration: a political economy analysis ", *Journal of Public Economic Theory*, vol. 7,pp. 709-739, 2005.

Kempf H., et C. Aaron-Cureau , "Bargaining over monetary policy in a monetary union and the case of appointing an independent central banker", *Oxford Economic Papers*, vol. 56, pp. 1-27, 2006.

Kempf H., "Rigidités nominales : comment comprendre les études empiriques? ", *Economie et statistiques*, n°346, pp. 81–89,2006.

Menager, L., "Consensus, communication and knowledge: an extension with Bayesian agents" *Mathematical Social Sciences*, vol 51, p 274-279, 2006.

Millock K. et et Céline Nauges , Ex Post Evaluation of an Earmarked Tax on Air Pollution, *Land Economic,* 82 (1), 68-84, 2006.

Rossignol S. et E. Taugourdeau, "Asymmetric social protection systems with migration", *Journal of Population Economics* 19, pp 481-505, 2006.

Schubert, K. " Eléments sur l'actualisation et l'environnement ", *Recherches Economiques de Louvain,* vol.72,n°2,2006.

Tallon J. M., et J. C. Vergnaud, "Beliefs and Dynamic Consistency", dans *Knowledge, Belief and Economics,* R. Arena et A. Festré editeurs, Edward Elgar.

- Dans les médias

- Wladimir Andreff

L'économie des sports professionnels américains, émission de la Radio BFM, 26 janvier 2006.

- Wladimir Andreff

La cotation en bourse des clubs de football professionnel, émission de Bloomberg TV, 7 juin 2006.

- Wladimir Andreff

L'impact de la Coupe du Monde de football sur l'économie, émission à Europe 1, 27 juin 2006.

- Stéphane Carcillo

CNE : pas d'information fiable avant les deux ans du contrat", propos recueillis par Marie Visot, Le Figaro, vendredi 15 juin 2006.

Conception : Tonia Lastapis,assistante communication
tonia@univ-paris1.fr
et Emmanuel Flachaire
emmanuel.flachaire@univ-paris1.fr
http://ces.univ-paris1.fr

EUROPEAN WINTER MEETINGS
OF THE ECONOMETRIC SOCIETY

Regional Consultants

Chair person: Prof. Jean-Marc Robin
Université de Paris 1 - Panthéon - Sorbonne
E-mail: Jean-Marc.Robin@univ-paris1.fr
Areas of expertise: Labor economics, Microeconometrics
Region: France, Portugal and Spain

Prof. Giuseppe Bertola
Università di Torino
E-mail: giuseppe.bertola@unito.it
Areas of expertise: Macroeconomics, labor economics, and financial theory and policy
Region: Greece, Italy and Switzerland

Prof. Matthias Dewatripont
Université Libre de Bruxelles
E-mail: mdewat@ulb.ac.be
Areas of expertise: : Economic theory and industrial organisation
Region: Benelux

Prof. Chaim Fershtman
Eitan Berglas School of Economics,
Tel Aviv University
E-mail: fersht@post.tau.ac.il
Areas of expertise: Industrial organization, social interaction, sociology and economics
Region: Israel and other areas

Prof. László Mátyás
Central European University, Budapest
E-mail: matyas@ceu.hu
Areas of expertise: Panel data econometrics
Region: Eastern European countries

Prof. Richard Smith
University of Cambridge
E-mail: rjs27@cam.ac.uk
Areas of expertise: Econometric theory and model selection
Region: Great Britain and Ireland

Prof. Kjetil Storesletten
University of Oslo
E-mail: kjetil.storesletten@econ.uio.no
Areas of expertise: Macroeconomics, Political economy
Region: Scandinavia

Prof. Harald Uhlig
Humboldt University, Berlin
E-mail: uhlig@wiwi.hu-berlin.de
Areas of expertise: Macroeconomics, financial economics, econometrics
Region: Austria and Germany

Former Meetings

2005, Istanbul, Turkey
2004, Stockholm, Sweden
2003, Madrid, Spain
2002, Budapest, Hungary
2001, Berlin, Germany

European Winter Meetings

Econometric Society
The European Winter Meetings of the Econometric Society started in the 1950s with the aim of bringing together the most promising young European researchers with a group of senior academics representing different European regions and fields of specialization. Many of today's leading European economists started their careers by presenting their first major paper at one of these Meetings.
In 2001, the European Standing Committee of the Econometric Society decided to introduce a change in the format of the Meetings, so as to focus the invitations on PhD students close to finishing their theses.

MISSION STATEMENT

The general aim of the Meetings is to promote the quality of the work done by young European researchers in economics and econometrics. The specific aim is to provide a better platform for top European PhD's candidates in the international job market.

ORGANIZATION

The Meetings take place during two full days in late October or early November. About 18 participants are invited to present their work and to discuss the work of the other participants. Eight senior economists – the regional consultants - also attend the Meetings, where they provide comments and try to foster interaction across research fields. Each year, one of the consultants acts as Local Organiser and Programme Chair.

SELECTION PROCESS

In the summer, senior members of the Econometric Society may propose candidates to the consultant of their region. Candidates are PhD students, or recent PhD graduates, going on the job market. Submissions include a copy of the candidate's job market paper and a message of introduction which should emphasize the qualities of the candidate and, if the candidate's job market paper is coauthored, should make it clear that the candidate's contribution to the paper is essential. Institutions should as much as possible coordinate their submissions, in particular by ranking candidates who operate in the same field.
The selection of participants proceeds in two stages. In the first stage, each consultant selects one participant from his/her region and proposes a shortlist of candidates. In the second stage, the remaining ten participants are elected from these shortlists.

Next Venue, Turin
November 10-11, 2006

VENUE

Fondazione Collegio Carlo Alberto, Università di Torino, Moncalieri (Turin), Italy

PROGRAM CHAIR

Prof. Giuseppe Bertola

CALL FOR PAPERS

Proposals of candidates should be sent by email to the relevant region's consultant before September 8, 2006. They should include the candidate's CV and the complete paper s/he would like to present. Successful candidates will be informed by October 6, 2006.

PROGRAMME

To be announced in October 2006 on the website.

WEBSITE

http://eswm2006.carloalberto.org

LISTE DES DOCUMENTS DE TRAVAIL « EUREQua »
Ces documents de travail peuvent être téléchargés sur le site :
http://mse.univ-paris1.fr/MSEPageCahier2006.htm

[2006.48] - **Katrin Millock** et **David Zilberman** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Collective Penalties and Inducement of Self-Reporting"

Résumé. Nous étudions le rôle des pénalités collectives pour donner des incitations à déclarer un accident environnemental, dans un modèle d'agents hétérogènes et dans lequel les inspections sont irréalisables. Une déclaration immédiate d'un accident permet au régulateur de prendre des mesures pour minimiser le coût social de l'accident (en effet, sans une auto-déclaration, des problèmes d'information créent des délais dans la réparation du dommage). Nous démontrons l'impact distributif d'une politique d'auto-déclaration des dommages, ce qui pourrait expliquer la réticence des associations environnementales envers une telle politique. Ensuite nous analysons le cas où il existe une limite supérieure sur le montant de la pénalité collective acceptable et nous montrons comment une politique de pénalités collectives peut inciter à une action collective pour récompenser un agent qui fait une auto-déclaration de son accident. Le mécanisme que nous proposons fonctionne comme une assurance mutuelle afin de récompenser un agent qui auto-déclare un accident. Nous évaluons le bien-être social sous l'action collective par rapport à un statu quo avec pénalités individuelles, et nous proposons des conditions qui entraînent une amélioration de bien-être. Néanmoins, les choix optimaux d'effort de prévention nécessitent soit une pénalité collective sans contrainte, soit un code d'honneur.
Abstract. Random accidents can be contained by collective penalties. These penalties are not likely to be enforced but rather induce self-reporting that enhances welfare due to early containment. Self-reporting under collective penalties increases overall welfare, but may increase expected environmental cost. Even when regulation is constrained by an upper limit on the acceptable collective penalty, the threat of collective penalties can induce an incentive-compatible mutual insurance scheme under which a side-payment is made to the agent that self-reports an accident. This self-reporting mechanism is welfare-improving, but first-best outcomes can only be obtained when the collective penalty is unconstrained, or when an honor system applies. In cases when there is a new externality that requires fast response (avian flu), collective penalties can compliment or substitute for monitoring.

[2006.46] - **Biancamaria d'Onofrio** et **Bertrand Wigniolle** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Imperfect competition, technical progress and capital accumulation"

Résumé. Ce travail étudie l'impact de la concurrence imparfaite sur l'accumulation du capital. Le cadre théorique est le modèle à générations imbriquées avec agents altruistes. Deux types d'équilibres de long terme existent alors, qualifiés d'altruistes (avec transferts) et égoïstes (sans transferts). Nous supposons que deux types de firmes existent : les firmes concurrentielles et les firmes non-concurrentielles qui disposent d'une technologie plus productive. Les firmes non-concurrentielles ont un comportement stratégique sur le marché du travail, demandant moins de travail afin de faire baisser le salaire d'équilibre. Un progrès technique bénéficiant à une firme non-concurrentielle aura un impact différent selon la productivité initiale de cette firme, et selon le type d'état stationnaire de l'économie. Un accroissement de la productivité de la firme la plus productive aura toujours un impact négatif sur l'accumulation pour un équilibre égoïste et un impact positif pour un équilibre altruiste. Si le progrès technique affecte le secteur concurrentiel, il pourra également avoir différents effets sur l'accumulation. Si les niveaux de productivité des firmes non-concurrentielles sont proches, l'accumulation croîtra dans un équilibre égoïste et diminuera dans un équilibre altruiste. Mais, le résultat pourra être inversé dans le cas de niveaux de productivité éloignés.
Abstract. This paper explores the consequences of imperfect competition on capital accumulation. The framework is an OLG growth model with altruistic agents. Two types of long run equilibria exist : egoistic or altruistic. We assume both competitive and non-competitive firms exist, the latter being endowed with more productive technology. They behave strategically on the labor market : they take into account the impact of their demand for labor on the equilibrium wage and on their profit. The effect of technical progress for a non-competitive firm depends on the initial productivity of the firm and on the type of steady state (egoistic or altruistic). An increase in the productivity of the most productive firm has a negative impact on capital accumulation in an egoistic steady state, and a positive one in an altruistic steady state. An increase in the productivity of the competitive sector can have various effects on capital accumulation. If the productivity levels of the non-competitive firms are close enough, capital accumulation increases in an egoistic steady state and decreases in an altruistic one. But, the impact of increasing productivity in the competitive sector can be reversed if the productivity of the less productive non-competitive firm is low enough.

[2006.45] - **Hubert Kempf** et **Stéphane Rossignol** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Is inequality harmful for the environment in a growing economy ? Revised version"

Résumé. Dans cet article, nous étudions la relation entre l'inégalité et l'environnement dans une économie en croissance, dans une perspective d'économie politique. Nous considérons un modèle de croissance endogène, dans lequel la croissance engendre de la pollution et une détérioration de l'environnement. Les dépenses publiques peuvent être consacrées soit au soutien de la croissance, soit à la réduction de la pollution. La décision politique est prise à la majorité simple, dans une démocratie directe. Nous démontrons que l'électeur médian est décisionnel, et que l'inégalité est néfaste pour l'environnement dans le sens suivant : plus le revenu de l'électeur médian est faible par rapport au revenu moyen, moins celui-ci sera disposé à taxer et à consacrer une part de ressource importante à la protection de l'environnement.
Abstract. In this paper we investigate the relationship between inequality and the environment in a growing economy from a political economy perspective. We consider an endogenous growth economy, where growth generates pollution and a deterioration of the environment. Public expenditures may either be devoted to supporting growth or abating pollution. The decision over the public programs is done in a direct democracy, with simple majority rule. We prove that the median voter is decisive and show that inequality is harmful for the environment : the poorer the median voter relative to the average individual, the less she will tax and devote resources to the environment, preferring to support growth.

[2006.44] - **Eric Maurin** et **Julie Moschion** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua) "The Social Multiplier and Labour Market Participation of Mothers"

Résumé. En France comme aux Etats-Unis, la participation d'une mère au marché du travail est influencée par le sexe de ses aînés. Les mères ayant des enfants de même sexe ont tendance à avoir plus d'enfants et à travailler moins à l'extérieur du foyer que les autres mères. Par contre, le sexe des aînés n'a pas d'impact substantiel sur les choix résidentiels. Il n'y a aucune corrélation entre le sexe des aînés d'une mère et celui des autres mères du voisinage proche. Ainsi, la distribution du sexe des aînés des voisines constitue une variable instrumentale plausible pour identifier l'influence de la participation des voisines sur la participation d'une mère au marché du travail. L'analyse en forme réduite révèle que la participation d'une mère au marché du travail est significativement moins forte quand ses voisines ont des aînés de même sexe. Les estimations par variable instrumentale suggèrent un impact important de la participation des voisines proches sur la participation individuelle. Nous comparons ensuite ce résultat aux estimations obtenues en utilisant la distribution des trimestres de naissance du deuxième enfant comme instrument. Les mères dont le deuxième enfant est né à la fin de l'année ne peuvent pas l'inscrire en maternelle aussitôt que les autres et participent plutôt moins au marché du travail. Les deux instruments donnent des résultats très proches quant à l'influence de la participation des voisines sur la participation individuelle.
Abstract. In Frannce as in the US, the participation of a mother in the labour market is influenced by the sex of her oldest siblings. Same-sex mothers tend to have more children and to work significantly less than the other mothers. In contast, the sex of the oldest siblings does not have any perceptible influence on neighbourhood choices. There is no correlation between the sex of the siblings of a mother and the sex of the siblings of the other mothers living in the same close neighbourhood. Given these facts, the distribution of the sex of the siblings of the other mothers provides us with a plausible instrumental variable to identify the influence of other mothers' participation on a mother's participation in the labour market. Reduced-form analysis reveals that a mother's participation in the labour market is significantly affected by the sex of the oldest siblings of the other mothers living in the same neighbourhood. IV estimates suggest a strong impact of close neighbours' participation in the labour market on individual participation. We compare this result to estimates produced using the distribution of children's quarters of birth to generate instruments. Mothers whose children were born at the end of the year cannot send their children to pre-elementary school as early as the other mothers and participate less in the labour market. Interestingly enough, estimates using the distribution of quarters of birth in the neighbourhood as instruments are as strong as estimates using the sex-mix instruments.

[2006.43] - **Chahnez Boudaya** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Stage-Specific Technology Shocks and Employment : Could We Reconcile with the RBC Models ?"

Résumé. Les auteurs examinent la dynamique d'un modèle à deux stades de production rattachés par une structure verticale input-output, et où chaque stade est sujet à un choc technologique qui lui est propre. Par ailleurs, le modèle présente des rigidités nominales de prix et de salaires ainsi que des coûts d'ajustement d'emploi et de capital. Les résultats de l'estimation sur des données d'après-guerre révèlent que les prédictions du modèle au chapitre de l'ajustement de l'emploi aux chocs technologiques sont variées : i) les heures travaillées baissent de façon persistante suivant un choc technologique positif au stade final et ii) augmentent suite à un choc technologique positif au stade intermédiaire.
Abstract. This paper analyses the response of labor input to technology shocks in an estimated two-stage production framework with both price and wage stickiness and stage-specific shocks to productivity. Our model features a vertical input-output structure with imperfect mobility of labors across stages. The estimation uses the maximum likelihood technique applied to the post-war US data. Our findings could easily match the standard RBC models predictions : A shock to productivity in the intermediate good production stage i) leads to an increase in both stage-specific labor and the aggregate labor and ii) explains a large proportion of the volatility of both the real GDP and the aggregate labor. Besides, regarding the output-labor correlation, the model does a very good job in matching the data.

[2006.42] - **Frédérique Savignac** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"The impact of financial constraints on innovation : evidence from french manufacturing firms"

Résumé. Cet article étudie l'effet de la présence des contraintes financières sur l'innovation au sein de firmes établies. Nous nous appuyons sur un indicateur qualitatif de la présence de contraintes financières obtenu auprès des firmes elles-mêmes par le biais d'une enquête spécifique sur le financement de l'innovation (FIT, SESSI). La présence de contraintes financières est donc mesurée ici par un indicateur direct alors que les travaux antérieurs s'appuyent sur des proxies, en particulier sur la sensibilité de l'investissement au cash-flow. L'analyse descriptive de la structure des bilans met en évidence que les firmes innovantes non contraintes financièrement présentent globalement le meilleur profil en termes de performances économiques, structures de financement et risque. *A contrario*, ces indicateurs se révèlent les moins bons pour les firmes contraintes financièrement et qui n'ont pas entrepris de projet innovant. Du point de vue économétrique, la probabilité d'entreprendre un projet innovant et celle de faire face à des contraintes financières pour l'innovation sont estimées simultanément par un probit bivarié récursif afin de tenir compte de l'endogénéité de la variable de contrainte financière. Nous trouvons alors que les firmes souhaitant innover rencontrent des contraintes financières qui diminuent significativement leur probabilité d'entreprendre leurs projets innovants. La probabilité d'être confronté à des contraintes financières pour l'innovation est expliquée par les performances économiques et la structure de financement ex ante de la firme et elle décroit avec la taille de la firme.
Abstract. This paper examines the impact of financial constraints on innovation for established firms. We make use of a qualitative indicator of the existence of financial constraints based on firms' own assessment obtained thanks to a French specific survey. Thus, the existence of financial constraints for innovation is measured by a direct indicator whereas previous studies rely on proxies (like the cash-flow sensitivity) subject to interpretation problems. The descriptive analysis of balance sheet structures reveals that innovative firms without financial constraints have the best profile in terms of economic performances, financing structure and risk whereas non innovative firms facing financial constraints have the poorest profile. From the econometric point of view, the probabilities of implementing innovative projects and of facing financial constraints are simultaneously estimated by a recursive bivariate probit model to account for the endogeneity of the financial constraint variable. We then find that firms having innovative projects face financial constraints that significantly reduce the likelihood that they implement their innovative investment. The probability of facing financing constraints is explained by firms' ex ante financing structure and economic performances, by industry sector and it decreases with firms' size.

[2006.41] - **Thibault Gajdos** et **Feriel Kandil** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"The Ignorant Observer"

Résumé. La plupart des théories économiques de la justice (notamment celles de Rawls et de Harsanyi) supposent que l'impartialité est un prérequis à toute décision d'ordre moral. Harsanyi et Rawls s'accordent de plus pour penser que l'impartialité peut être obtenue en plaçant le décideur dans des conditions d'ignorance appropriées. Cependant, ces deux auteurs déduisent de ces hypothèses des conclusions radicalement opposées : selon Harsanyi, elles conduisent à justifier l'utilitarisme, tandis que Rawls considère qu'elles justifient l'égalitarisme. Nous proposons dans cet article une extension du modèle de l'Observateur Impartial de Harsanyi qui repose sur l'idée selon laquelle l'ignorance correspond à une situation d'incertitude où toutes les distributions de probabilités sont *a priori* possibles. Nous obtenons une

caractérisation des préférences de l'Observateur Impartial qui, sous nos hypothèses les plus restrictives, est une combinaison convexe des critères de Rawls et de Harsanyi. De plus, cette représentation a une signification éthique, dans la mesure où les utilités individuelles qu'elle agrège sont cardinalement mesurables et comparables. Ce résultat montre que l'exigence d'impartialité ne permet pas de trancher entre la position de Rawls et celle de Harsanyi. Enfin, nous défendons l'idée selon laquelle une (stricte) combinaison des critères utilitariste et égalitariste constitue une règle raisonnable pour les décisions sociales.
Abstract. Most prominent models of economic justice (and especially those proposed by Harsanyi and Rawls) are based on the assumption that impartiality is required for making moral decisions. However, although Harsanyi and Rawls agree on that, and furthermore agree on the fact that impartiality can be obtained under appropriate conditions of ignorance, they strongly disagree on the consequences of these assumptions. According to Harsanyi, they provide a justification for the utilitarian doctrine, whereas Rawls considers that they imply egalitarianism. We propose here an extension of Harsanyi's Impartial Observer Theorem, that is based on the representation of ignorance as the set of all possible probability distributions. We obtain a characterization of the observer's preferences that, under our most restrictive conditions, is a linear combination of Harsanyi's and Rawls' criteria. Furthermore, this representation is ethically meaningful, in the sense that individuals' utilities are cardinally measurable and unit comparable. This allows us to conclude that the impartiality requirement cannot be used to decide between Rawls' and Harsanyi's positions. Finally, we defend the view that a (strict) combination of Harsanyi's and Rawls' criteria provides a reasonable rule for social decisions.

[2006.40] - **Lionel Ragot** et **Katheline Schubert** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"The optimal carbon sequestration in agricultural soils : does the dynamics of the physical process matter ?"

Résumé. Le Protocole de Kyoto, entré en vigueur en février 2005, autorise les pays signataires à recourir à des "activités supplémentaires" permettant en particulier la séquestration de carbone dans les sols. Les travaux existants qui étudient la séquestration optimale de carbone reconnaissent l'importance du processus temporel de séquestration, mais négligent le fait que ce processus est dissymétrique. Ce papier prend en compte explicitement la dynamique de la séquestration. Sa première contribution est technique : nous résolvons un problème de contrôle optimal à deux phases et processus dynamique dissymétrique. Sa seconde contribution est empirique : nous montrons que l'erreur commise en supposant la séquestration immédiate peut être significative, et simulons le sentier optimal de séquestration / déséquestration pour des fonctions de bénéfice, de dommage et de coût particulières.
Abstract. The Kyoto Protocol, which came in force in February 2005, allows countries to resort to "supplementary activities" consisting particularly in carbon sequestration in agricultural soils. Existing papers studying the optimal carbon sequestration recognize the importance of the temporality of sequestration, but overlook the fact that it is a dissymmetric dynamic process. This paper takes explicitely into account the temporality of sequestration. Its first contribution is technical : we solve an optimal control problem with two stages and a dissymmetric dynamic process. The second contribution is empirical : we show that the error made when sequestration is supposed immediate can be very significant, and we exhibit numerically the optimal path of sequestration / de-sequestration for specific benefit, damage and cost functions, and a calibration that mimics roughly the world conditions.

[2006.39] - **David Encaoua** et **Yassine Lefouili** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Choosing intellectual protection : imitation, patent strength and licensing"

Résumé. Cet article s'intéresse au choix d'un régime de protection intellectuelle pour une innovation de procédé. Nous construisons un modèle dans lequel le choix entre brevet et secret est affecté par trois paramètres : la *probabilité* que le tribunal confirme le droit accordé par l'office des brevets à l'innovateur, *le coût d'imiter* une innovation brevetée relativement à celui d'imiter une innovation secrète, et la *taille de l'innovation* définie comme l'importance de la réduction de coût. Le choix du régime de protection est le résultat de deux effets : l'effet dommages évalué selon la doctrine de l'enrichissement indû et l'effet de la concurrence sous la menace d'une infraction. Il s'avère que les innovations de plus grande taille ont tendance à être tenues secrètes alors que les innovations de plus petite taille sont toujours brevetées. Les innovations intermédiaires ne sont brevetées que si la probabilité d'invalidation est suffisamment faible. Enfin, nous nous intéressons à une classe de licences utilisées dans le cadre d'accords à l'amiable entre les détenteurs de brevets et leurs concurrents.
Abstract. This paper investigates the choice of an intellectual protection regime for a process innovation. We set up a multi-stage model in which choosing between patent and trade secrecy is affected by three parameters : the *patent strength* defined as the probability that the right is upheld by the court, the *cost of imitating* a patented innovation relative to the cost of imitating a secret innovation, and the *innovation size* defined as the extent of the cost reduction. The choice of the protection regime is the result of two effects : the damage effect evaluated under the unjust enrichment doctrine and the effect of market competiton that occurs under the shadow of infringement. We find that large innovations are likely to be kept secret whereas small innovations are always patented. Furthermore, medium innovations are patented only when patent strength is sufficiently high. Finally, we investigate a class of licensing agreements used to settle patent disputes between patent holders and their competitors.

[2006.30] - **Andreea Cosnita** et **Jean-Philippe Tropeano** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"On the Effective Design of the Efficiency Defence"

Résumé. La procédure d'"efficiency defence" a été jusqu'à recemment absente de la législation européenne sur le contrôle des fusions en raison des problèmes pratiques d'implementation qu'elle soulevait. Notre propos dans ce papier est de rappeller qu'au delà de ces problèmes, des effets incitatifs positifs sont à attendre lors de l'application de cette procédure, notamment dans le sens d'encourager les firmes à entreprendre des fusions plus efficaces. Dans un premier temps, on démontre que l'espérance de prix peut baisser avec cette procédure, en dépit de l'asymétrie d'information qui caractérise la relation de contrôle des fusions entre l'autorité de la concurrence et les firmes fusionnantes. Ensuite, on prolonge notre analyse des effets incitatifs en amont de l'"efficiency defence" en y ajoutant un outil largement utilisé actuellement, les remèdes. Ainsi, dans un deuxième temps on caractérise le contrôle optimal des fusions en termes des deux procédures : "efficiency defence" et remèdes des fusions.
Abstract. The efficiency defence was long delayed in the European merger control due to costly implementation issues. In this paper we argue that the upstream consequences of the efficiency defence should equally be considered, namely the improvement of the distribution of notified mergers through the incentives it provides towards more efficient mergers. First of all, we show that even if the Competition Authority may not tell apart the mergers that rightfully invoke the efficiency defence from those that do not, allowing such a procedure can lead to a lower post-merger price. Secondly, we study the impact of merger remedies on the incentives conveyed by the efficiency defence, and conclude on the optimal design of the efficiency defence procedure.

[2006.28] - **Solenne Tanguy** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Gains de productivité et contrôle de la recherche d'emploi"

Résumé. Cet article analyse l'efficacité d'un système de contrôle des refus d'offres d'emploi. Un tel système conduit les chômeurs à réduire leurs exigences salariales ce qui se traduit par une baisse des salaires et par suite du taux de chômage. Cet article montre qu'une hausse des allocations chômage peut réduire le chômage si la pénalité imposée en cas de refus d'emploi correspond à une suppression des allocations chômage. Toutefois une trop forte modération salariale peut être problématique. Ce système incite en effet les travailleurs à accepter rapidement des emplois peu productifs. Il en découle une baisse de la productivité moyenne. Finalement, ce qui est gagné sur le plan quantitatif est perdu sur le plan qualitatif.
Abstract. This article analyses the effectiveness of a system of job search monitoring system. Such a system leads the unemployed workers to reduce their wage requirements what results in a fall of the wages and in consequence of the unemployment rate. This article shows that a rise of the unemployment benefit can reduce the unemployment rate if the penalty imposed in the event of job refusal corresponds to a suppression of the allowances. However a stronger wage moderation can be problematic. This system encourages the workers indeed to accept quickly jobs that are not very productive. Because the composition of jobs also changes, total output and welfare would decrease as well. Finally, what is gained on the quantitative level is lost on the qualitative level.

[2006.27] - **Etienne Campens** et **Solenne Tanguy** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"The market for job placement : a model of headhunters"

Résumé. La fin du monopole des agences publiques de placement dans la plupart des pays de l'OCDE permet aux agences de travail temporaire de développer leur activité de recrutement en emploi permanent. Dans le cadre d'un modèle d'appariement, cet article montre, dans un premier temps, que la concurrence sur le marché des placements facilite le retour à l'emploi des chômeurs. Cette amélioration du marché du travail se réalise sous certaines conditions : efficacité significativement plus élevée de l'agence privée, faible niveau du salaire de réservation. Cet article illustre, dans un second temps, le désintérêt des agences privées envers les travailleurs peu qualifiés plus nombreux et plus difficiles à placer. L'introduction d'une subvention au placement d'un travailleur peu qualifié corrige cet effet et permet de réduire le taux de chômage.
Abstract. This paper deals with the consequences of the existence of private employment agencies on the labor market. Using a matching framework, we study the conditions of existence of private employment agencies and the consequences of competition on the market for job placement. We show that the private employment agencies enter in the labour market only if they are much more efficient than the private agency. Moreover, the level of the unemployment benefits is a disincentive to manage workers for the private agency. Because of a high fallback position for the worker, it is costly for the private employment agency to manage a worker having some low probabilities to exit from unemployment. If these conditions are satisfied, the existence of private employment agencies improve the labor market through shorter unemployment spells and a lower unemployment rate. Moreover, an improvement in the matching process is an incentive for the firms to post vacancies at the private agencies. Nevertheless, the workers managed by the private agencies receive some lower wages than the other workers because of the payment by the firm for recruiting a worker. Finally, we show that private employment agencies have a natural disincentive to manage unskilled workers. But, the introduction of a subsidy to match an unskilled worker with a vacancy seems to be a sufficient incentive to make the private employment agencies managing unskilled workers.

[2006.26] - **Céline Choulet** - **C**entre d'**E**conomie de la **S**orbonne (Equipe EUREQua)
"Public jobs creation and Unemployment dynamics"

Résumé. Ce papier analyse la dynamique transitoire du marché du travail en présence d'emplois publics. Un modèle d'appariement dynamique nous permet d'étudier commment les effets de la création d'emplois publics se propagent dans le temps en présence de deux sources d'éviction : une concurrence entre les secteurs publlic et privé pour attirer les travailleurs et une pression fiscale qui accroît le coût du travail des entreprises privées. L'effet d'attraction et les externalités fiscales exercées affectent la dynamique du chômage et celle des flux de création et de destruction d'emplois privés. Un modèle vectoriel auto-régressif, appliqué aux données américaines (1972 : 2 - 1993 : 4), illustre empiriquement notre mécanisme théorique. Nos prédictions théoriques sont confirmées : le chômage diminue significativement à court terme suite à la création d'emplois publics et l'emploi public a un effet ambigu significatif sur les salaires privés.
Abstract. This paper raises the question of the dynamic effects of public spending in jobs on labor market performance. We use a dynamic matching model and study how public jobs creation affects endogenous workers' decisions to move on the labor market and private-sector firms' job creation and destruction decisions. We obtain that it exerts an attracting effect and a fiscal effect on the labor market that make the unemployment rate and job flows overshoot. As an empirical illustration, we estimate a SVAR model that focuses on the consequences of public job creations on unemployment, wages and job flows dynamics. We confirm our intuition : public employment has a significant ambiguous effect on private wages.

[2006.14] - *"Market Integration and Industrial Modernization : A Global Middle Class Perspective"*
Alain Desdoigts et Fernando Jaramillo, CES
[2006.05] - *"The Worst-Case Scenario and Discounting the Very Long Term"*
El Hadji Fall, CES